

1/ Messieurs Stéphane Corda et Jean-Pierre de Lary de la société Chasse Privée, vous avez choisi le métier de Chasseur Immobilier. Comment avez-vous découvert cette profession ? Et pourquoi l'avoir choisie ?

Après plusieurs années d'activité dans des services juridiques et commerciaux pour l'un, dans la finance, la gestion de projets et les systèmes d'information pour l'autre, nous avons souhaité nous lancer dans une nouvelle aventure.

Notre point commun est le goût des belles demeures et la volonté d'apporter un service personnalisé dans le secteur de l'immobilier.

2/ Qu'aimez-vous dans votre métier ?

Les contacts, les relations avec les clients et les défis à relever pour chaque nouveau dossier.

Nous nous positionnons comme conseiller en immobilier, avec un accompagnement personnalisé et donc unique dans la réussite de chaque projet. C'est aussi la découverte de maisons, appartements et locaux professionnels qui peuvent nous surprendre dans leur agencement, la qualité des matériaux utilisés, leur situation parfois exceptionnelle.

3/ Sur quel secteur géographique et typologique intervenez-vous ?

Nous intervenons principalement sur :

- **Paris et proche Paris**, que nous connaissons très bien pour y vivre et y avoir exercé nos activités depuis plusieurs décennies.
- **Le Morbihan**, en raison d'un attachement profond, pour cette belle région et tout particulièrement autour du Golfe du Morbihan.

Notre activité est organisée en 2 pôles d'activité :

- Un pôle pour les « **particuliers** »
- Un pôle pour les dirigeants d'« **entreprises** ».

Chez Chasse Privée, notre connaissance de l'immobilier d'entreprise et des projets immobiliers, nous permet de proposer un accompagnement personnalisé des Dirigeants d'entreprise, dans leur installation ou déménagement.

4/ Selon vous, quelles sont les qualités indispensables à votre métier ?

Une bonne connaissance du marché immobilier, la maîtrise du droit immobilier, la capacité à identifier le potentiel d'un bien immobilier, ses atouts et faiblesses.

C'est aussi être à l'écoute et animé d'une réelle envie de satisfaire chaque client dans une relation de confiance, basée sur l'honnêteté.

5/ D'après vous, quels sont les avantages, pour un nouvel acquéreur, de s'adresser à un Chasseur immobilier ?

C'est l'assurance de trouver l'appartement, la maison ou les bureaux qui lui convienne.

Par notre expertise immobilière, notre savoir-faire, notre réseau, notre professionnalisme, vous mettez toutes les chances de votre côté pour saisir la bonne opportunité et être accompagné dans la réussite de votre projet jusqu'à votre installation.

Coordonnées complètes :

Chasse Privée

23 rue du Père Corentin 75014 Paris

contact@chasseprivee.com

Pôle « Particulier » : Jean-Pierre de Lary - 06.76.47.53.47

Pôle « Entreprise » : Stéphane Corda -06.40.09.68.89